

## Will Bikaji's IPO go Paytm's way?

inendra Shekhawat

Jaipur: Reputed Bhujia company Bikaji is bringing an IPO soon. However, even before the move, concerns have surrounded the markets and now, a RTI activist Gyanesh Kumar has raised some questions on this issue? Kumar has asked if investment based companies like Light House India (Fund II) Limited and Light House India may go Paytm's way too!

be able to remain a pure Indian company in the future, will it affect Bikaji's upcoming IPO, whether correct facts have been provided by the company to SEBI and CII and when will Red Herring prospectus of the company be released? Question has also been raised on if there will be an increase in the market value of the company. Light House India (Fund II) Limited and Light House India may go Paytm's way too!

### नामा पपस : सियासत गरमाई, बढ़ सकता है बच्चन पारवार का मुश्किल

## ऐश्वर्या से ईडी की पूछताछ, जया बच्चन ने दिया भाजपा को 'श्राप'

सात घंटे बाद लौटीं...



# क्या बिकाजी के ब्रांड एम्बेसेडर

# श्री अमिताभ बच्चन को लगा ईडी का ग्रहण,

# बिकाजी के आने वाले

# आईपीओ को प्रभावित करेगा?

# विज्ञापन के चक्कर में बुरे फंसे अमिताभ बच्चन



क्या पैसो के लिए गुटखे का विज्ञापन करने वाले  
अभिनेता से बढ़ेगी कंपनी की साख?

विशेष रिपोर्ट-3

क्या कंपनी अपने आने वाले आईपीओ के लिए निवेशकों को रिझा पाएगी?

जिन स्टेक्स कंपनियों के आज तक आईपीओ आए हैं,  
क्या वह निवेशकों के लिए फायदेमंद सिद्ध हुए हैं?

क्या आईपीओ आने के बाद बिकाजी गुजरात की  
पारिवारिक कंपनी बालाजी वेफ़र्स को मात दे पाएगी?

क्या ओमिक्रोन बनेगा कंपनी के आईपीओ लाने के प्रयासों में खलनायक?

आखिर श्रम कानूनों की अनदेखी क्यों कर रही है बिकाजी?

क्या कंपनी अपने निवेशकों को श्रम कानूनों के उल्लंघन की बात बताएगी?

## Focused expansion plans

- Building new factories around Assam, Patna and Bangalore to cater to sales in North East, Bihar and South India
- Maintaining existing capacity across manufacturing, production and sales
- Automating everything that's not
- Introducing new products such as cookie cakes, instant noodles, popcorns, makhanas, nachos, health bars and bakery products
- Introducing varieties of frozen foods

## Additional focus areas

- Manufacturing our three main products – bhujia, papad and sweets – only in Bikaner
- Setting up central manufacturing units in Maharashtra, Gujarat, Raipur and foreign markets
- Focusing on gaining new ground in sales across areas of Maharashtra, Upper South, Gujarat, Central Raipur and Dubai (Gulf area)
- Making the overall product basket available for distribution from the contract manufacturing units (CMUs)
- Manufacturing namkeen and western snacks in the CMUs and setting up new plants for the same

## बैंकों का लोन और 20% बाहरी निवेश होने के बावजूद आईपीओ की जरूरत क्यों?

अक्सर कम्पनियां अपनी किसी विशेष परियोजना की स्थापना करने के लिए या चालू परियोजनाओं के विस्तार/विविधीकरण या कुछ दशाओं में चालू पूंजी जुटाने या उधारी चुकाने या अधिग्रहण संभावना के लिए नगद राशि जमा करने के लिए आईपीओ लाती हैं।

जैसा कि बिकाजी द्वारा जारी वार्षिक रिपोर्ट से ज्ञात होता है कि कंपनी द्वारा अपनी परियोजनाओं के लिए मोटी रकम बैंको के माध्यम से उठाई गयी है इसके साथ ही कंपनी द्वारा करीब 20% शेयर विशेष फंड के जरिये अन्य कंपनियों को जारी कर

जुटाये गए है।इतना ही नहीं, समाचार पत्रों से ज्ञात हो रहा है कि कंपनी द्वारा निकट भविष्य में आईपीओ लाने की तैयारियां की जा रही है।ऐसे में यह बात समझ से परे है कि आखिर कंपनी को इतने निवेश की जरूरत क्यों पड़ रही है?

इतना ही नहीं कंपनी द्वारा अपने भविष्य की योजनाओं के बारे में सतही बातें नहीं कर, बड़ी बड़ी बातें कर, निवेशकों को गुमराह करने का प्रयास भी किया जा रहा है।कंपनी के अनुसार उसके द्वारा आसाम, पटना और बेंगलुरु में नयी फेक्ट्रिया लगाई जानी है।सभी प्लांटों, मशीनरियों को ऑटोमेटिक किया जाना है, नए प्रोडक्ट्स/फ्रोजन फूड्स लॉन्च करने हैं, इसके अलावा महाराष्ट्र, गुजरात, रायपुर और अंतर्राष्ट्रीय मार्केट में भी नयी सेंट्रल मेनुफेक्चरिंग यूनिट स्थापित करनी है।

## Export initiatives and growth possibilities:

We have our presence in the international markets, with our export sales and this growth has been primarily achieved due to our strategic supply chain, distribution network, diversified product portfolio and range of price points for consumers and experienced promoters and senior management.

We currently export our products to countries such as Australia, Singapore, U.S.A. Mauritius and Canada also covering regions like Europe, Asia and Middle East.

We continue to focus on developing our reach in existing export markets and also explore other countries for better sales growth and enhance our brand recognition internationally.

We were sponsors for **Gulf Good Exhibition (Indian Pavilion)** in February 2020 at Dubai (UAE). We also participated in world largest Food Exhibition held in **SIAL - Paris** in October 2019 and many other places like Germany and USA.

We have also added our distribution network with big Retail Chains across the globe such as LULU (UAE), Patel Brothers (USA) and Walmart (Canada).

iv. Shareholding Pattern of top ten Shareholders (other than Directors, Promoters and Holders of GDRs & ADRs -

| S. No | For Each of the Top 10 Shareholders        | Shareholding at the beginning of the Year, 2019 |                                  | Change during the year                 |                                     |                    | Shareholding at the end of the Year, 2020 |                                  |
|-------|--------------------------------------------|-------------------------------------------------|----------------------------------|----------------------------------------|-------------------------------------|--------------------|-------------------------------------------|----------------------------------|
|       |                                            | No of Shares                                    | % of total shares of the company | Date                                   | Increase/ Decrease in share holding | Reason             | No of Shares                              | % of total shares of the company |
| 1     | INDIA 2020 MAHARAJA LIMITED                | 22,72,401                                       | 9.35                             | 23.05.2019<br>23.05.2019<br>28.02.2020 | Decrease                            | Transfer of shares | 18,16,645                                 | 7.47                             |
| 2     | IIFL SPECIAL OPPORTUNITIES FUND            | 4,82,703                                        | 1.99                             | -                                      | No Change                           | -                  | 4,82,703                                  | 1.99                             |
| 3     | IIFL SPECIAL OPPORTUNITIES FUND – SERIES 4 | 4,27,338                                        | 1.76                             | -                                      | No Change                           | -                  | 4,27,338                                  | 1.76                             |
| 4     | IIFL SPECIAL OPPORTUNITIES FUND – SERIES 5 | 3,35,593                                        | 1.38                             | -                                      | No Change                           | -                  | 3,35,593                                  | 1.38                             |
| 5     | IIFL SPECIAL OPPORTUNITIES FUND (SERIES 2) | 3,09,724                                        | 1.27                             | -                                      | No Change                           | -                  | 3,09,724                                  | 1.27                             |
| 6     | IIFL SPECIAL OPPORTUNITIES FUND – SERIES 7 | 2,78,747                                        | 1.15                             | -                                      | No Change                           | -                  | 2,78,747                                  | 1.15                             |
| 7     | IIFL SPECIAL OPPORTUNITIES FUND – SERIES 3 | 1,51,510                                        | 0.62                             | -                                      | No Change                           | -                  | 1,51,510                                  | 0.62                             |
| 8     | INTENSIVE SOFTSHARE PRIVATE LIMITED        | 4,16,538                                        | 1.71                             | -                                      | Decrease                            | Transfer of shares | 1,23,824                                  | .51                              |
| 9     | AXIS NEW OPPORTUNITIES AIF -I              | 0                                               | 0                                | 01.10.2019<br>28.02.2020               | Increase                            | Purchase of shares | 6,02,591                                  | 2.48                             |
| 10    | AVENDUS FUTURE LEADERS FUND -I             | 0                                               | 0                                | 23.05.2019<br>23.08.2019<br>18.10.2019 | Increase                            | Purchase of shares | 2,43,133                                  | 1.00                             |

**क्या पैसो के लिए गुटखे का विज्ञापन करने वाले अभिनेता से बढ़ेगी कंपनी की साख?**

कंपनी की वार्षिक रिपोर्ट के अनुसार कंपनी द्वारा वर्ष 2019 से एक विख्यात सिने अभिनेता श्री अमिताभ बच्चन को अपने प्रोडक्ट्स का ब्रांड अम्बेसेडर बनाया गया है।लेकिन जैसा कि विदित है, इन सिने अभिनेताओ का किसी प्रोडक्ट्स से कोई लगाव नहीं होता।महज पैसो के लिए ऐसे अभिनेता किसी का भी एड करने को राजी हो जाते है,ऐसे ही एक एड मे श्री अमिताभ बच्चन कमला पसंद के गुटखे का विज्ञापन करते दिखे थे,लेकिन जनता द्वारा सोशल मीडिया पर इस विज्ञापन का विरोध करने पर उन्हे इस एड से हटना पड़ा था।वैसे ही श्री अमिताभ बच्चन के दिन अभी अच्छे नहीं चल रहे है और पनामा पेपर्स मामले मे ईडी उन पर शिकंजा कस सकती है।अभी उनकी बहू और सिने अभिनेत्री श्रीमति एश्वर्या राय बच्चन से बीते दिनो 7 घंटे पूछताछ की थी,जानकारो के अनुसार आने वाले दिनो मे उनसे भी पूछताछ हो सकती है।



## जिन श्रमिकों की मेहनत के दम पर खड़ा किया इतना बड़ा व्यापार, उन श्रमिकों के हितों को क्यों नजरंदाज कर रही है कंपनी?

जैसा कि आपको इस प्रकरण के संबंध में प्रकाशित प्रथम रिपोर्ट में अवगत करवाया गया था कि कंपनी में कई लेबर ठेकेदार हैं, जिनके अंतरगत सैंकड़ों श्रमिक काम करते हैं। इन प्लांटों में श्रमिकों से 8 घंटे की जगह 12 घंटे काम लिया जाता है। वहीं श्रम कानून के तहत तय न्यूनतम पारिश्रमिक का भी भुगतान नहीं किया जाता है। पीएफ, ईएसआई, स्वास्थ्य बीमा और जरूरी सुरक्षा इंतजाम जैसी सुविधाएं तो दूर की बात है। वर्ष 2019-20 की प्रकाशित वार्षिक रिपोर्ट में कंपनी द्वारा माना गया है कि उनके प्लांटों में काम करने वाली अधिकांश लेबर राजस्थान के बाहर से है। कंपनी द्वारा अपनी रिपोर्ट में वित्तीय वर्ष 20 में कुल कर्मियों की संख्या 1989 बताई गयी है। जो कि कंपनी द्वारा कर्मियों से संबन्धित भविष्य खाते में जमा करवाए गए आंकड़ों से कहीं मेल नहीं खाते हैं। जबकि कंपनी के ऑडिटर्स के अनुसार कुछ मामलों में देरी होने के अलावा कंपनी द्वारा समय समय पर पीएफ, ईएसआई, सर्विस टैक्स, सेल्स टैक्स, जीएसटी आदि सभी कर समय पर जमा करवा दिये जाते हैं।

हमारे द्वारा यह मामला श्रम विभाग, पीएफ विभाग के संज्ञान में लाने पर उनके द्वारा जांच कर कार्यवाही करने के आश्वासन जरूर दिये गए हैं।

Most of our Labour and their families are from out of Rajasthan and were being lock downed in Bikaner itself, we as a Bikaji Family provided all necessary help by timely payment of wages, food and safety Measures.

As the products manufactured by the Company were covered under the essential services, the impact was minimal. Following the resumption

of manufacturing and improving trade channels and logistics, we focused on regularizing and normalizing our operations.

In order to live in a COVID era, a process was put in place to manage risks related to COVID-19 by day-to-day health monitoring of all employees and sanitizing the workplace. The Company further ensured maintaining social distancing of manpower.

COVID has emphasised the need for cleanliness and hygiene like never before. This has enhanced the preference for factory packaged snacks as against the "loose" snacks weighed and filled by hand at the point of sale. As this

### Human resources and industrial relations:

Your Company takes pride in the commitment, competence and dedication shown by its employees in all areas of business. To ensure good human resources management, your Company focused on all aspects of the employee lifecycle. This provides a holistic experience for the employee as well. During their tenure at the Company, employees are motivated through various skill-development, engagement and volunteering programs. Your Company has a structured induction process at all locations and management development programs to upgrade skills of managers. Objective appraisal systems based on Key Result Areas are in place for all employees.

Your Company is committed to nurturing, enhancing and retaining talent through superior Learning & Organizational Development. This is a part of Corporate HR function and is a critical pillar to support the organisation's growth and its sustainability in long run. The total strength of your Company employees at the end of FY20 was 1989.

- i. (a) According to the information and explanations given to us and the records of the Company examined by us, in our opinion, undisputed statutory dues including provident fund, employees' state insurance, income-tax, sales-tax, service tax, duty of custom, duty of excise, value added tax, goods and service tax, cess and other statutory dues have generally been regularly deposited with the appropriate authorities though there have been a slight delays in a few cases.

## क्या ओमिक्रॉन का बढ़ता प्रभाव बनेगा कंपनी के आईपीओ के लिए खलनायक?

जैसा कि वर्तमान में शेयर मार्केट में चल रहे उतार-चढ़ाव से पता चल रहा है कि इस दिसंबर में अब तक करीब 7 लाख करोड़ रुपए का नुकसान हो चुका है। इससे पहले 2016 में निवेशकों को करीब एक लाख करोड़ रुपए का नुकसान हुआ था। बाजार पहली बार चार महीनों के सबसे निचले स्तर पर पहुंचा है। बाजार विश्लेषकों का कहना है कि ओमिक्रॉन के बढ़ते मामलों की वजह से यूरोपीय देशों में फिर से प्रतिबंध लगाए जाने से निवेशकों में डर बढ़ रहा है।

बाजार विश्लेषकों का कहना है कि इस समय शेयर बाजार की नजरे सबसे ज्यादा बैंकिंग शेयरों पर है। बैंकिंग शेयर ही शॉर्ट टर्म में बाजार की दिशा तय करेंगे।

ऐसे में सवाल उठना लाज़मी है कि क्या बिकाजी जैसी कंपनी ऐसे समय में अपना आईपीओ बाजार में लाएगी या कुछ समय इंतजार करेगी? जानकारों के अनुसार कई कंपनियाँ ऐसे

विकट समय में अपने आईपीओ लाने का विचार स्थगित कर सकती हैं।

## ओमिक्रॉन का खौफ : शेयर बाजार फिर धड़ाम, 2016 में हुआ था एक लाख करोड़ रुपए का नुकसान पांच साल में पहली बार दिसम्बर सबसे खराब, निवेशकों के 7 लाख करोड़ डूबे

पत्रिका न्यूज नेटवर्क  
patrika.com

**नई दिल्ली.** पांच साल में पहली बार दिसम्बर शेयर निवेशकों के लिए सबसे खराब रहा है। इस दिसम्बर में अब तक करीब 7 लाख करोड़ रुपए का नुकसान हो चुका है। इससे पहले 2016 में निवेशकों को करीब एक लाख करोड़ रुपए का नुकसान हुआ था। बाजार पहली बार चार महीनों के सबसे निचले स्तर पर

**10 दिसम्बर के बाद से लगातार गिरावट:** दस दिसम्बर के बाद से निवेशकों को करीब 15 लाख करोड़ का नुकसान हो चुका है। आंकड़ों के अनुसार 10 दिसम्बर को बीएसई का मार्केट कैप 2,67,68,264.40 करोड़ था, जो सोमवार को घटकर 2,52,55,149.25 करोड़ पर आ गया। इस तरह निवेशकों को करीब 15.41 लाख करोड़ का नुकसान हो चुका है।

पहुंचा है। बाजार विश्लेषकों का कहना है कि ओमिक्रॉन के बढ़ते मामलों की वजह से यूरोपीय देशों में फिर से प्रतिबंध लगाए जा रहे हैं। इससे निवेशकों में डर बढ़ रहा है। कई देशों में यात्रा पाबंदियों और नीदरलैंड में लॉकडाउन के बाद कई देशों में भी ऐसे हालात बनना प्रमुख कारण है।  
पढ़ें पांच @ पेज 15



### 2016 से अब तक कैसा रहा दिसंबर

वर्षवार नफा-नुकसान का लेखा जोखा

| वर्ष | नफा/नुकसान (करोड़ रु.)          | वर्ष | नफा/नुकसान (करोड़ रु.)         |
|------|---------------------------------|------|--------------------------------|
| 2021 | 07 लाख करोड़ रु. का नुकसान      | 2019 | 1,16,399.98 करोड़ रु. का फायदा |
| 2020 | 11,80,647.06 करोड़ रु. का फायदा | 2018 | 96,021.08 करोड़ रु. का फायदा   |
| 2017 | 7,21,868.35 करोड़ रु. का फायदा  | 2016 | 99,989.46 करोड़ रु. का नुकसान  |

(आंकड़े दिसम्बर माह के)

**कच्चे तेल के भाव भी गिरे**  
अंतरराष्ट्रीय बाजार में कच्चे तेल का भाव लगभग 2.5 प्रतिशत गिरा है। कूड का भाव नीचे बना रहा तो ईंधन की कीमत कम हो सकती है। इससे महंगाई काबू में आएगी।

### ये हैं तीन प्रमुख चिंताएं

- व्यावसायिक गतिविधियां ठप होने का डर...** बढ़ते ओमिक्रॉन संक्रमण से निवेशकों में व्यावसायिक गतिविधियां ठप होने का डर है। यूरोप के कई देशों समेत भारत में भी यह तेजी से फैल रहा है।
- ब्याज दरों में बढ़ोतरी के संकेत...** अमरीकी सेंट्रल बैंक फेडरल रिजर्व ने मुद्रास्फीति से लड़ने के लिए 2022 के अंत तक तीन बार ब्याज दरों में बढ़ोतरी के संकेत दिए हैं। ब्रिटेन, नॉर्वे, रूस में दरें बढ़ीं। भारत में भी बढ़ने के आसार हैं।
- मुनाफे की उम्मीद कम...** दुनिया भर की विकसित अर्थव्यवस्थाओं के केंद्रीय बैंकों द्वारा नीतियों को सख्त करने से भारतीय बाजार उतने मुनाफे वाले नहीं रहेंगे। विदेशी निवेशक शेयर बाजार से 26 हजार करोड़ निकाल चुके हैं। छोटे निवेशकों में भी डर बढ़ रहा है।

**शेयर बाजार धड़ाम:** महगाई और ब्याज दर बढ़ने की आशका से निवेशकों में दहशत ओमिक्रॉन बना काल, निवेशकों को 2 माह में 22 लाख करोड़ का घाटा

## जिन स्नेक्स कंपनियों के आज तक आईपीओ आए हैं,क्या वह निवेशकों के लिए फायदेमंद सिद्ध हुए हैं?

आपको बता दें कि पिछले कुछ वर्षों में स्नेक्स कंपनियों के आईपीओ जारी हुए थे, इनमें प्रताप स्नेक्स लि और DFM फूड्स लि प्रमुख हैं।

DFM फूड्स लि का आईपीओ वर्ष 1995 में आया था, उस समय इसकी ओपनिंग प्राइज़ 8/- रुपए थे, 26 साल बाद वर्तमान में इसके शेयर की कीमत 273 रुपए तक पहुँच पायी है। ज्ञात हो कि इस कंपनी द्वारा क्रेक्स नामक स्नेक्स बनाया जाता है।

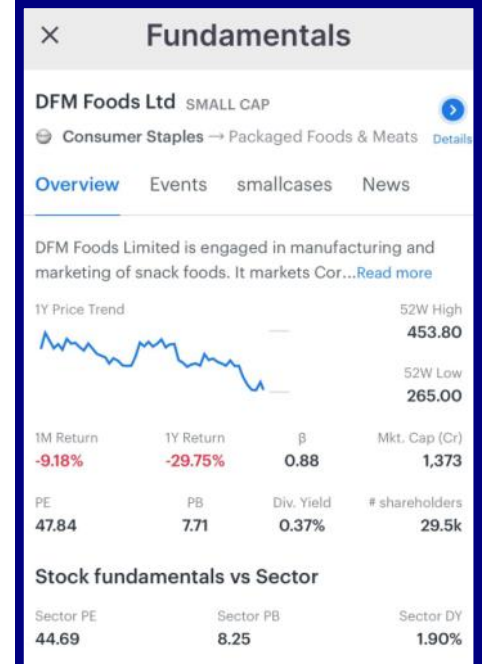
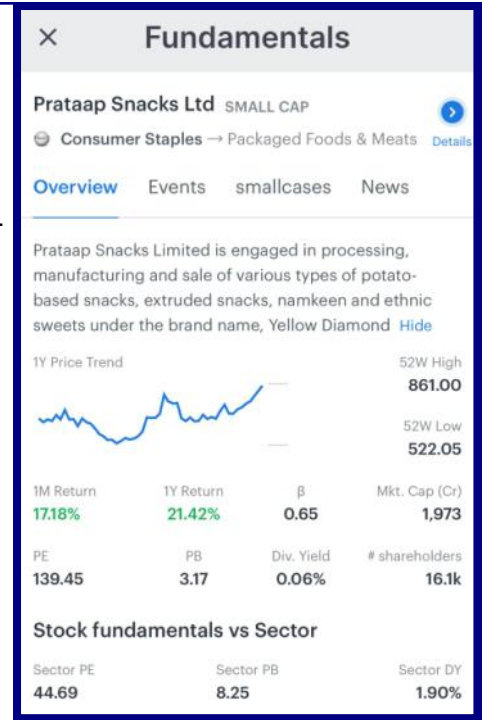
इसी प्रकार प्रताप स्नेक्स लि का आईपीओ वर्ष 2017 में आया था उस समय इसकी ओपनिंग प्राइज़ 930/- रुपए थे, वर्तमान में इसके शेयर की कीमत 846 रुपए है अर्थात् इसकी कीमत अपनी ओपनिंग प्राइज़ से भी कम पर चल रही है। ज्ञात हो कि इस कंपनी द्वारा डायमंड के नाम से चिप्स, स्नेक्स बनाए जाते हैं।

इन कंपनियों के शेयरों के हाल देखकर अंदाजा लगाया जा सकता है कि स्नेक्स कंपनियों के शेयर लेने में निवेशकों को कब तक कितना फायदा होगा? क्या इन कंपनियों के शेयर का हाल देखने के बाद कोई मध्यम क्लास का निवेशक किसी नयी स्नेक्स कंपनी के शेयर लेने में रुचि लेगा?

## बालाजी वेफ़र्स जैसी पारिवारिक कंपनी ने आईपीओ लाने का विचार छोड़ा।

आपको बता दें कि बालाजी वेफ़र्स जैसी पारिवारिक कंपनी, जिसने महज कुछ समय में ही स्नेक्स इंडस्ट्री में बड़ा नाम कमाया है, ने एक समय आईपीओ लाने का विचार किया था। लेकिन बाजार के जोखिम के चलते उन्होंने आईपीओ लाने का विचार छोड़ दिया। कंपनी के मालिकों के अनुसार

यह कंपनी हमारा परिवार है और हम हमारे परिवार का किसी भी तरह से सौदा नहीं कर सकते। उनका मानना है कि जब बैंक हमें आसानी से लोन दे रही है तो आईपीओ की जरूरत क्यों। कंपनी की दूरगामी सोच का नतीजा है कि बालाजी वेफ़र्स कंपनी अपनी समकालीन पारिवारिक कंपनियों से कहीं आगे चल रही है। और सफलता के नए आयाम स्थापित कर रही है।



“ Why an IPO I don't need money. I never needed it. - Chandubhai Virani

“ This company is my daughter and my son. And I don't sell my family,”

# आईपीओ मे निवेश करने वाले निवेशको के लिए जन हित मे जारी प्रताप फूड्स द्वारा अपना आईपीओ लॉन्च करते समय लिखा गया रिस्क फेक्टर

*“An investment in Equity Shares involves a high degree of risk. Investors should carefully consider all the information in this Red Herring Prospectus, including the risks and uncertainties described below, before making an investment in our Equity Shares. The risks described below are not the only ones relevant to us or our Equity Shares, but also to the industry in which we operate or to India. Additional risks and uncertainties, not currently known to us or that we currently do not deem material may also adversely affect our business, results of operations, cash flows and financial condition. If any of the following risks, or other risks that are not currently known or are not currently deemed material, actually occur, our business, results of operations, cash flows and financial condition could be adversely affected, the price of our Equity Shares could decline, and investors may lose all or part of their investment. In order to obtain a complete understanding of our Company and our business, prospective investors should read this section in conjunction with “Our Business ” and “ Management ’ s Discussion and Analysis of Financial Condition and Results of Operations ”*





प्रताप फूड्स द्वारा आईपीओ के समय जारी किए गए रेड हेरिंग प्रॉस्पेक्टस में दर्शित निवेशकों के लिए संभावित खतरे:-

1. *There are outstanding legal proceedings against our Company, Group Companies and Directors, which may adversely affect our business, financial condition and results of operations.*
2. *Any actual or alleged contamination or deterioration of our products or any negative publicity or media reports related to our products or our raw materials could result in legal liability, damage our reputation and adversely affect our business prospects and consequently our financial performance.*
3. *Inadequate or interrupted supply and price fluctuation of our raw materials and packaging materials could adversely affect our business, results of operations, cash flows, profitability and financial condition.*
4. *We operate in a highly competitive industry. An inability to maintain our competitive position may adversely affect our business, prospects and future financial performance.*
5. *Failure to develop, launch and market new products due to unpredictable consumer preferences may have a material adverse effect on our business, results of operations, profitability and financial condition.*
6. *Failure to effectively manage our future growth and expansion may have a material adverse effect on our business prospects and future financial performance.*
7. *Our business prospects and results of operations may be adversely affected if any future capacity expansion plans are not successfully implemented.*
8. *If we fail to maintain and enhance our brand and reputation, consumers' recognition of our brands, and trust in us, and our products, our business may be materially and adversely affected.*



9. Our inability to expand or effectively manage our growing super stockists and distribution network or any disruptions in our supply or distribution infrastructure may have an adverse effect on our business, results of operations and financial condition.



10. Any disruption in the supply chain could have an adverse impact on our business, financial condition, cash flows and results of operations.

11. Termination of our agreements with our contract manufacturing facilities may adversely affect our business, results of operations and financial condition.

12. The information relating to our distributors included in this Red Herring Prospectus is based primarily on information provided to us by our super stockists. Although we have undertaken certain measures to verify such information, there can be no assurance that such information is accurate or comprehensive.



13. Our procurement operations in relation to potatoes are concentrated in Madhya Pradesh and any adverse developments affecting this region could have an adverse effect on our business, results of operations and financial condition.

14. Any significant interruption in continuing operations of our production or cold storage facilities could have a material adverse effect on our business, results of operations, cash flows and financial condition.

15. Certain aspects of our business, including procurement of raw materials and availability of our target consumer segments are seasonal in nature.

16. We have limited financial history and our prior period financial results may not accurately represent our future financial performance.



17. A shortage or non-availability of electricity, gas or water may adversely affect our manufacturing operations and have an adverse effect on our business, results of operations and financial condition.

18. If we are unable to service our debt obligations in a timely manner or to comply with various

financial and other covenants and other terms and conditions of our financing agreements, it may adversely affect our business, prospects, results of operations and financial condition.

19. Any loss of business or potential adverse publicity resulting from spurious or imitation products, could result in loss of goodwill for our products leading to loss of sales, and adversely affect our business, prospects, results of operations and financial condition.

20. There has been a significant increase in our reported profit after tax on account of recognition of MAT credit entitlement relating to earlier years.

21. We are dependent on a number of key personnel, including our senior management, and the loss of or our inability to attract or retain such persons could adversely affect our business, results of operations and financial condition.

22. Our business is subject to changes in consumer taste, preferences, perceptions and spending patterns.

23. A significant number of our properties are not registered in our name and are located on leased premises.

There can be no assurance that these lease agreements will be renewed upon termination or that we will be able to obtain other premises on lease on same or similar commercial terms.

24. Our business does not involve long term purchase arrangements and we rely on purchase orders from super stockists that determine the terms of sales of our products. As a result, our sales may fluctuate significantly as a result of changes in our super stockists' preferences.

25. Inability to obtain, maintain or renew requisite statutory and regulatory permits and approvals for our business operations could materially and adversely affect our business, prospects, results of operations and financial condition.

26. Our Promoters may cease to be in control of the Company post listing of the Equity Shares pursuant to the Issue

27. Stringent food safety, consumer goods, health and safety laws and regulations may result in increased liabilities and



*increased capital expenditures.*

*28. Failure to comply with environmental laws and regulations could lead to unforeseen environmental litigation which could impact our business and our future net earnings.*

*29. Failure to realize anticipated benefits from various initiatives introduced to enhance productivity and improve operating efficiencies may adversely*

*affect our business, results of operations, cash flows and financial condition.*

*30. Failure by our transportation providers to deliver our products on time or at all could result in lost sales.*

*31. Any inability to accurately manage inventory and forecast demand for particular products in specific markets may have an adverse effect on our business, results of operations and financial condition.*

*32. Technology failures could disrupt our operations and adversely affect our business operations and financial performance.*

*33. If we are unable to raise additional capital, our business prospects could be adversely affected.*

*34. Concerns over obesity or nutritional value of our products may reduce demand for some of our products.*

*35. Certain of our financing agreements involve variable interest rates and any increase in interest rates may adversely affect our results of operations and financial condition.*

*36. Our profit and EBITDA margins may be impacted by a variety of factors, including but not limited to, variations in raw materials pricing, retail consumer requirements and mix, sales velocities and required promotional support, and competition.*

*37. We may not be able to adequately protect our intellectual property that is material to our business.*

*38. The emergence of modern trade channels in the form of hypermarkets, supermarkets and*



*online retailers may adversely affect our pricing ability, and result in temporary loss of retail shelf space and disrupt sales of food products, which may have an adverse effect on our results of operations and financial condition.*

*39. Any delay or default in payments from super stockists could result in the reduction of our profits.*

*40. Public companies in India, including our Company, will be required to prepare financial statements under Ind AS and compute Income Tax under the Income Computation and Disclosure Standards (the "ICDS"). The transition to Ind AS in India is very recent we may be negatively impacted by such transition.*

*41. Our revenues are subject to a significant number of tax regimes and changes in legislation governing the rules implementing them could adversely affect our results of operations.*

*42. Our insurance coverage may not adequately protect us against all material hazards, which may adversely affect our business, results of operations, cash flows and financial condition.*

*43. Our operations could be adversely affected by strikes, work stoppages or increased wage demands by our employees or any other kind of disputes with our employees.*

*44. We appoint contract labour for carrying out certain of our operations and we may be held responsible for paying the wages of such workers, if the independent contractors through whom such workers are hired default on their obligations, and such obligations could have an adverse effect on our results of operations, cash flows and financial condition.*

*45. Our funding requirements and proposed deployment of the Net Proceeds of the Issue have not been appraised by a bank or a financial institution and if there are any delays or cost overruns, our business, financial condition and results of operations may be adversely affected.*

*46. Any variation in the utilization of the Net Proceeds or in the terms of any contract as disclosed in this Red Herring Prospectus would be subject to certain compliance requirements, including prior shareholders' approval.*

*47. We may not be able to derive the expected benefits of the deployment of the Net Proceeds, in a timely manner, or at all.*

**THE CONTRACT LABOUR  
(REGULATION AND ABOLITION)  
ACT, 1970**



48. Information relating to our production capacities and the historical capacity utilization of our manufacturing facilities included in this Red Herring Prospectus is based on various assumptions and estimates and future production and capacity utilization may vary.

49. We have issued equity shares at prices that may be lower than the Issue Price in the last 12 months.

50. Industry information included in this Red Herring Prospectus has been derived from an industry report commissioned by us for such purpose. There can be no assurance that such third-party statistical, financial and other industry information is either complete or accurate.

51. The Annexure to our Statutory Auditors ' report issued under the Companies (Auditor 's Report ) Order, 2016, 2015 and 2003, as applicable, on our consolidated and un-consolidated financial statements contain certain qualifications, which do not require any corrective adjustments in the financial information.

52. Currency exchange rate fluctuations may have an adverse effect on our results of operations and value of the Equity Shares.

53. Certain individual Promoters, Directors and key management personnel hold Equity Shares in our Company and are therefore interested in the Company 's performance in addition to their remuneration and reimbursement of expenses.

54. Any negative cash flows in the future would adversely affect our cash flow requirements, which may adversely affect our ability to operate our business and implement our growth plans, thereby affecting our financial condition.

55. Our Subsidiary, Pure N Sure has negative net worth and incurred losses in the past and may incur losses in the future.

56. Certain of our Group Companies have incurred losses in the past, which may have an adverse effect on our reputation and business.

57. Certain of our old corporate records submitted with the RoC in connection with the allotment of our Equity Shares are not traceable and certain others contain typographical errors.

58. We do not have documentary evidence for the educational qualification and certain other details of certain of our Directors, Key Management Personnel and certain of our Promoters included in the "Management " section.

59. We have in the past entered into related party transactions and may continue to do so in the

### Types of Equity Shares

Ordinary Shares

Preference Shares

Bonus Shares

Rights Shares

*future, which may potentially involve conflicts of interest with the equity shareholders.*

*60. We have certain contingent liabilities that have not been provided for in our financial statements, which if they materialize, may adversely affect our financial condition.*

*61. We, our individual Promoters, and certain of our Group Companies have unsecured loans, which may be recalled at any time. Any recall of such loans may have an adverse effect on our business, prospects, financial condition and results of operations.*

*62. Our corporate Promoter, SCI, may not have adequate experience in the business activities undertaken by our Company.*

*63. Our ability to pay dividends in the future will depend on our earnings, financial condition, working capital re-*

*quirements, capital expenditures and restrictive covenants of our financing arrangements.*

*64. General economic conditions in India and globally could adversely affect our business and results of operation.*

*65. Any adverse revision to India 's debt rating by a domestic or international rating agency could adversely affect our business.*

*66. Changing laws, rules and regulations and legal uncertainties, including adverse application of corporate and tax laws, may adversely affect our business, results of operations, financial condition and prospects.*

*67. Financial instability, economic developments and volatility in securities markets in other countries may also cause the price of the Equity Shares to decline.*

*68. We may be affected by competition law in India and any adverse application or interpretation of the Competition Act could adversely affect our business.*

*69. Investors may not be able to enforce a judgment of a foreign court against us.*

*70. Under Indian law, foreign investors are subject to investment restrictions that limit our ability to attract foreign investors, which may adversely affect the trading price of the Equity Shares.*

*71. You may be subject to Indian taxes arising out of capital gains on the sale of the Equity Shares.*

*72. The occurrence of natural or man-made disasters could adversely affect our results of operations and financial condition.*



73. The Equity Shares have never been publicly traded, and, after the Issue, the Equity Shares may experience price and volume fluctuations, and an active trading market for the Equity Shares may not develop. Further, the price of the Equity Shares may be volatile, and you may be unable to resell the Equity Shares at or above the Issue Price, or at all.

74. The Issue Price of the Equity Shares may not be indicative of the market price of the Equity Shares after the Issue.

75. Any future issuance of Equity Shares, or convertible securities or other equity linked securities by us and any sale of Equity Shares by our Selling Shareholders or Promoters or significant shareholders may adversely affect the trading price of the Equity Shares.

### जवाब मांगते सवाल?

1. बिकाजी, इसकी समूह कंपनियों और इनके डायरेक्टरों के विरुद्ध कितने मुकदमे दर्ज हैं?
2. क्या पनामा पेपर्स मामले में श्री अमिताभ बच्चन और उनके परिवारजनों से ईडी द्वारा की गयी पूछताछ बिकाजी के आने वाले आईपीओ को प्रभावित करेगी?
3. क्या कंपनी अपने निवेशकों को श्रम कानूनों के उल्लंघन की बात बताएगी?
4. क्या कंपनी अपने आने वाले आईपीओ के लिए निवेशको को रिझा पाएगी?
5. जिन स्नेक्स कंपनियों के आज तक आईपीओ आए हैं, क्या वह निवेशकों के लिए फायदेमंद सिद्ध हुए हैं?
6. क्या आईपीओ आने के बाद बिकाजी गुजरात की पारिवारिक कंपनी बालाजी वेफर्स को मात दे पाएगी?
7. क्या ओमिक्रोन बनेगा कंपनी के आईपीओ लाने के प्रयासों में खलनायक?
8. जिन श्रमिकों की मेहनत के दम पर खड़ा किया इतना बड़ा व्यापार, उन श्रमिकों के हितों को क्यों नजरंदाज कर रही है कंपनी?
9. बैंकों का लोन और 20% बाहरी निवेश होने के बावजूद कंपनी को आईपीओ की जरूरत क्यों?
10. क्या कंपनी द्वारा भविष्य की योजनाओं के बारे में बड़ी बड़ी बातें कर, निवेशको को गुमराह करने का प्रयास तो नहीं किया जा रहा है।

एक बड़े जीएसटी चोर से कंपनी के रिश्तों का खुलासा  
अगले अंको में.....